



copyright istockphoto — aldomorillo

AUS DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS

OFFENES SEMINAR

# „Erfolgreiche Kommunikation und Zusammenarbeit mit BRASILIEN“



## „Erfolgreiche Kommunikation und Zusammenarbeit mit BRASILIEN“

Stellen Sie sicher, dass Sie bei Gesprächen und Zusammenarbeit mit brasilianischen Geschäftspartnern nicht in folgenschwere interkulturelle Fallen tappen. Dadurch erreichen Sie, dass die Zusammenarbeit und geschäftliche Gespräche nicht im Sande verlaufen, sondern zu den angestrebten Ergebnissen führen.

In diesem interkulturellen Seminar werden Sie sehr praxisnah und realitätsbezogen von einem Trainer mit mehrjähriger beruflicher Erfahrung in Brasilien bzw. Südamerika trainiert. Vorträge, Diskussionen, Übungen und Erfahrungsaustausch sind neben Rollenspielen und anschaulichen visuellen Fallbeispielen zentrale Elemente in diesem Seminar.

### Wir geben Antworten auf typische geschäftliche Probleme in Brasilien

- Viele Missverständnisse mit Brasilianern
- Lange Meetings
- Frauen - oft unsicher im Brasiliengeschäft
- Projektabwicklung läuft nicht rund
- Wechselnde Ansprechpartner
- Sehr lange Small Talks
- Nicht auf den Punkt kommen
- Brasilien und Service?
- Kompliziertes Respekt- und Hierarchieverhalten
- Häufiges aneinander vorbeireden
- Sprachprobleme - trotz Englisch
- Welches Qualitätsverständnis?
- Termine werden nicht eingehalten
- Mein Partner hält sich nicht an Absprachen



### Rüstzeug und Lösungen für Ihr Unternehmen

Für diese und weitere relevante Themengebiete im Geschäft mit brasilianischen Partnern geben wir Ihnen das Rüstzeug und erarbeiten mit Ihnen Lösungen.

Wir geben Ihnen wertvolle Tipps für geschäftliche Zusammenarbeit und vorteilhaftes Verhalten bei Gesprächen und Zusammenarbeit mit Brasilianern.

### Ziele des Seminars

Nach dem Seminar werden Sie in der Lage sein

- grundsätzliche kulturelle Unterschiede zwischen der brasilianischen und der deutschen Geschäftskultur zu erkennen
- das Wertesystem und die Hintergründe für das geschäftliche Verhalten von Brasilianern zu verstehen
- die Bedeutung des Aufbaus persönlicher Beziehungen für den Geschäftserfolg zu schätzen und Wege zu finden, diese Beziehungen selbst aufzubauen

Damit sind Sie in der Lage, künftig eine deutliche Reduzierung von Reibungsverlusten, Zeitaufwand, finanziellen Einbußen und persönlichen Verstimmungen zwischen den Geschäftspartnern zu erreichen und einen erheblichen Mehrwert für Ihr Unternehmen zu erzielen.

### Trainingsablauf

1. Einführung und Vorstellung
2. Brasilien - Land und Leute
3. Mentalität, Werte und gesellschaftliche Aspekte
4. Besonderheiten der Kommunikation mit Brasilianern
5. Geschäftsalltag in Brasilien
6. Geschäftlicher Umgang, Gespräche und Zusammenarbeit mit Brasilianern
7. Bedeutung des Entertainments in Brasilien
8. Zusammenfassung

Mehr Details senden wir Ihnen auf Anfrage gerne zu.

Änderungen vorbehalten  
Stand: 07. Januar 2026

Für Individuelle Fragen und Erfahrungsaustausch steht ausreichend Zeit zur Verfügung.



### Seminarart

Offenes Seminar für Mitarbeiter verschiedener Unternehmen.

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte mit Brasilienverantwortung, die im Rahmen von Projekten mit brasilianischen Geschäftspartnern Zusammenarbeiten oder Verhandlungen führen möchten.

### Leistungen

Seminardurchführung, Seminarunterlagen, Mittagessen, Seminargetränke, Teilnahme-Zertifikat

### Seminarsprache

Die Präsentationen sowie Diskussionen und Seminarunterlagen sind in deutscher Sprache.

### Seminarpreis

EURO 1.490.- pro Person zzgl. MwSt.

### Seminarzeiten

Termine und Orte: [www.accenta-asia.de](http://www.accenta-asia.de)  
 Seminardauer: 2 Tage (9.00-17.00 Uhr)  
 Ort: Köln

### Teilnehmerzahl

Max. 8 Personen (um jedem Teilnehmer genügend Zeit für Diskussionen eigener Themen zu geben).

### Das Gelernte ist sofort im Tagesgeschäft umsetzbar.

Bei der Vermittlung von interkulturellem Wissen und der Sensibilisierung der Teilnehmer stützen wir uns maßgeblich auf die persönlichen Erfahrungen der Trainer im geschäftlichen Umgang mit Brasilianern

### Trainer

*Management- und interkulturelle Trainererfahrung*

Die Teilnehmer unserer Seminare suchen Trainer, die im Geschäftsalltag „ihre Sprache sprechen“ und für die Alltagsprobleme im internationalen Geschäft praxisrelevante Antworten und Lösungen anbieten.

Die Trainer von Accenta Asia bringen genau diese Anforderungen mit: mehrjährige praktische Managementenerfahrung in der Wirtschaft und den jeweiligen Zielregionen als auch mehrjährige professionelle Trainererfahrung. Diese Kombination von Wissen und Erfahrung gewährleistet den Teilnehmern unserer Seminare bestmögliche Resultate beim Aufbau ihrer interkulturellen Kompetenz für den direkten Geschäftserfolg.

Als Kenner beider Kulturen sind unsere Trainer in höchstem Maße sensibilisiert für die Besonderheiten brasilianisch-deutscher Geschäftsbeziehungen und stellen ihre außerordentliche Kompetenz international tätigen Unternehmen zur Verfügung.

### Accenta Asia - weltweite Trainings

Accenta Asia ist seit 2004 darauf spezialisiert, in interkulturellen Trainings, Seminaren und Coachings Fach- und Führungskräfte für den geschäftlichen Umgang in weltweit allen Zielregionen vorzubereiten. Auch bei der Lösung von Konfliktsituationen mit Geschäftspartnern fremder Kulturkreise können wir Unternehmen kompetent unterstützen.

### Referenzen

ABB, AKG, Aliseca, Arnold, Arnold, arvato, Berlin Tourismus, BLG Logistics, Boehringer Ingelheim, Bosch/Siemens/Hausgeräte, Bundeswehr, Continental, Danfoss, DB Schenker, Demos, DHL, Eppstein, Fachhochschule Köln, Gedia, Hitachi, Hoffmann Mineral, IAV, IHK, Init, IVU, ixetic, PEAG, Pink, Prüftechnik, Metro, Real, Mitsubishi, Morita, Nestle, Novald, Olympus, Opertis, Panasonic, Riedel, Roche, Rolls Royce, Sparkasse Jena, Siemens, Stihl, Stollwerck, Takeda, Tetra, ThyssenKrupp, Volvo, wentronic, Wien Tourismus, u.v.m.

### Top Beurteilungen unserer Kunden

*„Das Thema wurde umfassend behandelt, klar vermittelt, sehr praxisorientiert, aufschlussreich und erhellend. Der Referent weiß, wovon er spricht.“*

*„Viele Praktische Hinweise anhand eigener Erfahrungen, sehr gute Atmosphäre zum Erfahrungsaustausch, man konnte Fragen stellen und sie wurden ausführlich beantwortet.“*

**Lernen Sie 2 Tage von erfahrenen Trainern aus der Praxis!**