



AUS DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS

OFFENES SEMINAR

copyright istockphoto—aldomorillo

# „Entsendung nach Japan“

Vorbereitung, Leben und Arbeiten in Japan



## „Entsendung nach Japan“

Eine Entsendung nach Japan ist für Ausreisende und deren Partner / Familie ein großes Abenteuer. Gleichzeitig bringt eine Entsendung bereits im Vorfeld viele Fragen mit sich, für deren Beantwortung es meist schwierig ist, die richtigen Ansprechpartner zu finden. Darüber hinaus wird man im Zusammenleben und Zusammenarbeiten mit Japanern ganz neue Erwartungen und Verhaltensweisen antreffen. Wir bereiten Ausreisende und deren Partner auf alle wichtigen Aspekte, die vor oder nach einer Ausreise sowohl im privaten als auch im geschäftlichen Bereichen vor. Damit geben wir Ihnen wichtige Hilfestellungen für Ihren Japan Aufenthalt, damit er für alle Beteiligten zu einer positiven Erfahrung wird, sowohl geschäftlich als auch privat.

In diesem interkulturellen Seminar werden Sie sehr praxisnah und realitätsbezogen von einem Trainer mit mehrjähriger beruflicher Management Erfahrung in Japan trainiert. Vorträge, Diskussionen, Übungen und Erfahrungsaustausch sind neben Rollenspielen und anschaulichen visuellen Fallbeispielen zentrale Elemente in diesem Training.

### Wir geben Antworten auf typische Probleme und Fragen vor einer Entsendung nach Japan

#### Geschäftlich

- Viele Missverständnisse mit Japanern
- Sehr lange Meetings
- Lange Small Talks
- Zeitdruck kurz vor der Abreise
- Keiner will entscheiden
- Kaum offene Diskussionen
- Mimik und Gestik - ganz anders
- Frauen oft unsicher im Japangeschäft
- Immer so viel Alkohol
- Extremer Respekt und Hierarchieverhalten
- Es wird nicht alles übersetzt
- Termine werden nicht eingehalten
- Mein Partner hält sich nicht an Absprachen

#### Privat

- Mit welcher Einstellung gehe ich nach Japan?
- Worauf soll ich bei einer Versetzung achten?
- Was sollte ich mit nach Japan nehmen?
- Wie werde ich wo wohnen?
- Wie werde ich mich am besten einleben und einen neuen Bekanntenkreis finden?
- Was ist ein Kulturschock? Wie gehe ich damit um?
- Wie gehe ich mit langen Arbeitszeiten meines Partners um?

### Rüstzeug und Lösungen für Ihr Unternehmen

Für diese und weitere relevante Themengebiete im Vorfeld einer Entsendung und im Geschäft mit japanischen Kollegen und Partnern geben wir Ihnen das Rüstzeug und erarbeiten mit Ihnen Lösungen.

#### Ziele des Seminars

Für individuelle Fragen und Erfahrungsaustausch steht ausreichend Zeit zur Verfügung.

Nach dem Seminar werden Sie in der Lage sein

- grundsätzliche kulturelle Unterschiede zwischen beiden Geschäftskulturen zu erkennen
- das Wertesystem und die Hintergründe für das private und geschäftliche Verhalten von Japanern zu verstehen
- die Bedeutung des Aufbaus persönlicher Beziehungen zu schätzen und Wege zu finden, diese Beziehungen selbst aufzubauen
- die japanische indirekte Kommunikation in ihrer Komplexität zu begreifen, zwischen den Zeilen zu lesen und selbst zielführend zu kommunizieren
- die Bedeutung von Gesichtverlust zu verstehen und diesen im Tagesgeschäft zu vermeiden
- schnell einen Freundeskreis aufzubauen und mit den unterschiedlichen privaten Situationen erfolgreich umzugehen

### Seminarinhalte (Auszug)

1. Einführung und Vorstellung
2. Japan - Land und Leute
3. Japanische Mentalität und Werte
4. Besonderheiten der Kommunikation
5. Geschäftsalltag in Japan
6. Einleben, Sozialisierung und Privatleben in Japan
7. Motivation und Führung japanischer Mitarbeiter
8. Karriere und Rückkehr
9. Geschäftliches Entertainment mit Japanern
10. Zusammenfassung

Mehr Details senden wir Ihnen gerne auf Anfrage.

Änderungen vorbehalten  
Stand: 06. April 2022

**Das Gelernte ist sofort im Tagesgeschäft umsetzbar.**



### Seminarart

Offenes Seminar für Teilnehmer verschiedener Unternehmen.

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte (gerne auch mit ausreisende Partner) vor einer Japanentsendung, die vor Ort mit japanischen Kollegen und Geschäftspartnern zusammenarbeiten möchten.

### Leistungen

Seminardurchführung, Seminarunterlagen, Mittagessen, Getränke, Teilnahme-Zertifikat

### Seminarpreis

EURO 1.950.- pro Person zzgl. MwSt.  
Mitausreisende Partner: EURO 300.- zzgl. MwSt. (inkl. Mittagessen).

### Seminardaten

Termine: [www.accenta-asia.de](http://www.accenta-asia.de)



Wir garantieren, dass das Seminar unabhängig von der Teilnehmerzahl stattfindet.

Seminardauer: 2 Tage (9.00—17.00 Uhr)  
Ort: Köln

### Teilnehmerzahl

Max. 4 Personen (um jedem Teilnehmer genügend Zeit für Diskussionen eigener Themen zu geben).

### Accenta Asia - weltweite Trainings

Accenta Asia ist seit 2004 darauf spezialisiert, in interkulturellen Trainings, Seminaren und Coachings Fach- und Führungskräfte für den geschäftlichen Umgang in weltweit allen Zielregionen vorzubereiten. Auch bei der Lösung von Konfliktsituationen mit Geschäftspartnern fremder Kulturkreise können wir Unternehmen kompetent unterstützen.

### Referenzen

ABB, AKG, Aliseca, Arnold, Arnold, arvato, Berlin Tourismus, BLG Logistics, Boehringer Ingelheim, Bosch/Siemens/Hausgeräte, Bundeswehr, Continental, Danfoss, DB Schenker, Demos, DHL, Eppstein, Fachhochschule Köln, Gedia, Hitachi, Hoffmann Mineral, IAV, IHK, Init, IVU, ixetic, PEAG, Pink, Prüftechnik, Metro, Real, Mitsubishi, Morita, Nestle, Novaled, Olympus, Opertis, Panasonic, Riedel, Roche, Rolls Royce, Sparkasse Jena, Siemens, Stihl, Stollwerck, Takeda, Tetra, ThyssenKrupp, Volvo, wentronic, u.v.m.

### Gerd Schneider

Trainer für Interkulturelle Management Trainings

Dipl.-Kfm. Gerd Schneider hat Betriebswirtschaft studiert und verfügt über langjährige technische Vertriebs- und Marketing-Erfahrung in internationalen Märkten.

Er hat neben langjährigen Aufenthalten in Nordamerika und Südafrika 8 Jahre in Ostasien und Japan gelebt und dort in der Industrie als Führungskraft deutscher Tochtergesellschaften erfolgreiche Aufbauarbeit geleistet, Organisationen aufgebaut und restrukturiert und dabei intensive Erfahrungen mit japanischen Kollegen und Mitarbeitern sowie Geschäftspartnern gesammelt.

In der Region Asien – Pazifik war er insgesamt über 12 Jahre in verschiedenen internationalen Führungsfunktionen erfolgreich tätig.

Auch in Deutschland arbeitete er vor seiner Beratertätigkeit für bekannte internationale Industrieunternehmen in führenden Funktionen in Vertrieb und Marketing. Ihm ist sowohl die Sicht internationaler Konzernzentralen als auch die von mittelständischen Unternehmen und Tochtergesellschaften bestens vertraut.

Herr Schneider ist seit 2004 als Management Trainer auf die Märkte China, Japan und Korea spezialisiert.

Seine ausgeprägten Managementkenntnisse über Geschäftsaufbau und Restrukturierung in Ost-Asien, seine Kontakte sowie seine langjährigen Erfahrungen in internationalen Geschäfts- und Lebenskulturen sind von besonderem Nutzen für seine Klienten.

Herr Schneider ist Autor des aktuellen Japan Ratgebers „**GESCHÄFTSKULTUR JAPAN kompakt**“ aus dem Conbook Verlag (2. Aufl. 2015).

### Top Beurteilungen unserer Kunden

„Das Thema wurde umfassend behandelt, klar vermittelt, sehr praxisorientiert, aufschlussreich und erhellend. Der Referent weiß, wovon er spricht.“

„Viele Praktische Hinweise anhand eigener Erfahrungen, sehr gute Atmosphäre zum Erfahrungsaustausch, man konnte Fragen stellen und sie wurden ausführlich beantwortet.“

**Lernen Sie einen Tag von erfahrenen Trainern aus der Praxis!**



ACCENTA ASIA, G. Schneider  
Mohrenstr. 11 - 17  
D-50670 Köln

**INFO-TELEFON** +49 (0) 221-5716 784  
**TELEFAX** +49 (0) 221-5716 852  
**E-MAIL** [kontakt@accenta-asia.de](mailto:kontakt@accenta-asia.de)

Ich interessiere mich für ein individuelles **In-house Training** oder **Coaching** und würde mich über eine kurzfristige Kontaktaufnahme freuen.

**Ja**, ich melde mich für das nachfolgende **offene Seminar** an.

Seminar: **„Entsendung nach Japan“ (2 Tage)**

Termin & Ort:

Seminarpreis:

EURO 1.950.- pro Person zzgl. MwSt.

## TEILNEHMER

Name, Vorname:

Position:

Unternehmen:

Anschrift:

Telefon:

Fax:

E-Mail:

Mit dieser Anmeldung erkenne ich die verbindlichen Teilnahmebedingungen für offene Seminare an.

Ort, Datum: \_\_\_\_\_

Unterschrift: \_\_\_\_\_

Unsere Liste mit Seminarterminen finden Sie  
unter [www.accenta-asia.de](http://www.accenta-asia.de).



## 1. Anmeldung

Ihre schriftliche Anmeldung senden Sie bitte unter Nutzung unseres Anmeldeformulars an:

Accenta Asia, G. Schneider  
Mohrenstr. 11 - 17, D-50670 Köln  
Fax +49 (0)221-5716 852 oder  
kontakt@accenta-asia.de

Anmeldungen können nur schriftlich erfolgen.

Nach Eingang Ihres Anmeldeformulars erhalten Sie eine Buchungsbestätigung zusammen mit einer Rechnung. Bitte bezahlen Sie erst nach Erhalt der Rechnung. Die Teilnahme am Seminar kann nur gewährt werden, wenn die Teilnahmegebühr rechtzeitig, bis spätestens fünf Werktage vor Seminarbeginn, und ohne Abzug bei uns eingegangen ist.

### Bankverbindung:

Accenta Asia, G. Schneider  
Kreissparkasse Köln  
BLZ 370 502 99 BIC: COKSDE33XXX  
IBAN: DE70 3705 0299 0000 2944 21

## 2. Seminarpreis

Der Seminarpreis ergibt sich aus den aktuellen Broschüren / Veröffentlichungen zum jeweiligen Seminar.

## 3. Leistungen

Im Seminarpreis enthalten sind die Teilnahme am Seminar, Handouts, Seminarunterlagen, Teilnahmezertifikate, Mittagessen und Pausengetränke. Die Seminarunterlagen werden den Seminarteilnehmern am Veranstaltungsort ausgehändigt. Änderungen des Seminarinhaltes sind vorbehalten. In einzelnen Fällen kann es erforderlich sein, die Seminarleiter durch andere Seminarleiter zu ersetzen. Die Entscheidung darüber obliegt dem freien Ermessen des Veranstalters. Übernachtungskosten sind nicht im Seminarpreis enthalten.

## 4. Umbuchungen & Stornierungen

Jedes offene Seminar hat eine Mindestteilnehmerzahl von drei Personen. Wird dieses Minimum bis zwei Wochen vor Seminarbeginn nicht erreicht, kann die betreffende Veranstaltung abgesagt oder verschoben werden. Wir informieren Sie in diesem Fall bis spätestens zehn Tage vor dem betreffenden Termin per E-Mail, Telefax oder Telefon.

**GARANTIE:** Offene Seminare für **China, Japan und Korea** finden auch statt, wenn die Mindestteilnehmerzahl unterschritten wird.

**VERSCHIEBUNG:** Auftraggeber können die Teilnahme eines angemeldeten Teilnehmers bis zwei Wochen vor Seminarbeginn auf einen veröffentlichten Folgetermin gegen eine Umbuchungsgebühr von Euro 90.- zzgl. MwSt. verschieben. Die Anzeige hat schriftlich zu erfolgen und ist wirksam, wenn diese durch den Auftragnehmer schriftlich bestätigt wurde. Mit einer Verschiebung entfällt die nachträgliche Möglichkeit eines Rücktritts vom Vertrag.

**STORNIERUNG:** Unternehmen können von einem Vertrag zu jedem Zeitpunkt zurücktreten. Ein Rücktritt hat in jedem Fall schriftlich zu erfolgen. Da wir unsererseits rechtzeitige Vorbereitungen für die Bereitstellung von Räumlichkeiten, Trainern, Verpflegung, etc. sorgen müssen, entstehen uns bei einem Rücktritt vom Vertrag i.d.R. Ausfälle und Kosten. Daher berechnen wir Auftraggebern bei einem Rücktritt vom Vertrag folgende Kosten:

- bei einem Rücktritt von weniger als einem Monat vor Seminarbeginn 75% des Seminarpreises
- bei einem Rücktritt von weniger als sechs Wochen vor Seminarbeginn 50% des Seminarpreises
- bei einem Rücktritt von weniger als zwei Monaten vor Seminarbeginn 25% des Seminarpreises
- bei einem Rücktritt von mehr als zwei Monaten vor Seminarbeginn entstehen keine Rücktrittskosten.

Im Falle eines Rücktritts vom Vertrag durch den Auftraggeber ist der Auftragnehmer berechtigt, die mit der gebuchten Trainingsleistung entstandenen Kosten, z.B. durch Dritte, dem Auftraggeber in Rechnung zu stellen, sofern sie nicht mehr stornierbar sind.

**KRANKHEIT / HÖHERE GEWALT:** Der Auftragnehmer kann nicht ausschließen, dass im Ausnahmefall eine Veranstaltung vom Auftragnehmer bei Krankheit oder Verhinderung eines Seminarleiters sowie bei Eintreten höherer Gewalt kurzfristig abgesagt werden muss. Für bereits angemeldete Teilnehmer kann die kostenlose Umbuchung auf einen ausgeschriebenen Folgetermin erfolgen. Alternativ erstatten wir einen bereits gezahlten Seminarpreis zurück. Weitergehende Ansprüche, z. B. bei Stornierungskosten auf Seiten des Auftraggebers, können nicht geltend gemacht werden.

Auftraggeber erkennen mit ihrer Anmeldung für ein offenes Seminar die Bedingungen für Umbuchungen und Stornierungen an.

## 5. Datenschutz

Mit der Anmeldung für ein offenes Seminar erkennt ein Auftraggeber die Datenschutzerklärung von Accenta Asia gem. Art. 13 DSGVO an, die unter [www.accenta-asia.de/datenschutzerklaerung-trainings](http://www.accenta-asia.de/datenschutzerklaerung-trainings) einsehbar ist. Der Auftraggeber leitet die Datenschutzerklärung vor Auftragsdurchführung an die Teilnehmer eines Seminars weiter.

## 6. Haftung & Haftungsausschluss

Accenta Asia, G. Schneider bzw. die Trainer führen alle übertragenen Aufgaben mit größter Sorgfalt und unter Beachtung allgemeiner branchenspezifischer Grundsätze durch. Alle Schulungen, Empfehlungen und Aussagen erfolgen stets nach bestem Wissen und Gewissen. Accenta Asia, G. Schneider bzw. die jeweiligen Seminarleiter haften nicht für den Erfolg der durchgeführten Maßnahmen.

Stand: 21. Februar 2022