

## UNSERE KUNDEN SIND MIT UNS MEHR ALS ZUFRIEDEN

### DIRK FAEHRMANN ÜBER DAS TRAINING (General Project Manager, Siemens AG)

*„Die Kosten für das Training und die notwendige Arbeitszeit der Mitarbeiter für die Teilnahme dieses Trainings sind eine wertvolle Investition, welche sich unternehmerisch kurzfristig rechnet. Der Nutzen des Trainings ging weit über unsere Erwartungen hinaus.*

*Der Referent ging stark und kompetent auf Fragen und Bedürfnisse der Teilnehmer ein. Sehr guter Gesamteindruck. Über beide Tage Spannung erzeugt, exzellente und lebendige Vermittlung der unterschiedlichen Business Kulturen.*

*Jeder, der im Asiengeschäft tätig ist, sollte an einem interkulturellen Training durch einen so erfahrenen Praktiker teilnehmen um schwerwiegende Fehler zu vermeiden.*

*Unser asiatischer Kunde hat meiner Organisation einen sehr professionellen und gut vorbereiteten Umgang mit der asiatischen Kultur bescheinigt. Sicherlich war das Training eine wertvolle Basis für diesen Erfolg. Hervorragendes Preis-Leistungsverhältnis.“*

## REFERENZEN

ABB - Aliseca - AKG - AKS - Arnold - arvato/Bertelsmann - BJB - BLG - Blocher & Blocher - Boehringer Ingelheim - Bosch/Siemens/Hausgeräte - Bundeswehr - Carl Zeiss - Continental - Demos - DHL - EppsteinFoilS - FH Bonn-Rhein-Sieg - FH Köln - Franke & Schulte - Gedia - Hoffmann Mineral - Fahlenkamp - IAV - IVT - ixetic - Metro - Real - Morita - Mitsubishi - Nestle - Novaled - Opertis - Olympus - Pink - Panasonic - Real - Riedel Communication - Rolls-Royce - Roche - Schauenburg MAB - Schenker - Siemens - Stihl - Stollwerck - Secop/Danfoss - Takeda - ThyssenKrupp - wentronic - WL Gore - u.v.m.

## DIE EXPERTEN FÜR ERFOLGREICHE AUSLANDS-VORBEREITUNGEN

- Suchen Sie Länder übergreifende interkulturelle Trainings oder Seminare für internationale Projektteams?
- Möchten Sie ins China-, Russland-, Japan- oder USA-Geschäft einsteigen?
- Haben Sie immer wieder Zeitverzögerungen und Missverständnisse im Geschäft mit ausländischen Partnern?
- Suchen Sie Partner für den Ausbau Ihres Brasiliengeschäfts?
- Möchten Sie Mitarbeiter und Partner für eine Versetzung nach Indien interkulturell vorbereiten?
- Suchen Sie Unterstützung bei Verhandlungen mit asiatischen Partnern?

Dann sind Sie bei Accenta Asia richtig.

## KONTAKT

ACCENTA ASIA, G. Schneider · Mohrenstr. 11 - 17 · D-50670 Köln  
Telefon +49 (0)221-5716 784 · Telefax +49 (0)221-5716 852  
kontakt@accenta-asia.de · www.accenta-asia.de

## INTERKULTURELLES MANAGEMENT TRAININGS & SEMINARE



ACCENTA ASIA - FIT FÜR DAS  
WELTWEITE AUSLAND

ACCENTA  ASIA

Interkulturelles Management · Beratung & Training

ACCENTA  ASIA

Interkulturelles Management · Beratung & Training

## TRAINER MIT BUSINESS ERFAHRUNG

Die Teilnehmer unserer Seminare suchen Trainer, die im Geschäftsalltag „ihre Sprache sprechen“ und für die Alltagsprobleme im internationalen Geschäft praxisrelevante Antworten und Lösungen anbieten. Die Trainer von Accenta Asia bringen genau diese Anforderungen mit: mehrjährige praktische Managementenerfahrung in der Wirtschaft und den jeweiligen Zielregionen als auch mehrjährige professionelle Trainererfahrung.

Diese Kombination von Wissen und Erfahrung gewährleistet den Teilnehmern unserer Seminare bestmögliche Resultate beim Aufbau ihrer interkulturellen Kompetenz für den direkten Geschäftserfolg.

## INTERNATIONALES RÜSTZEUG UND LÖSUNGEN

Wir geben Ihnen wertvolle Tipps für die Zusammenarbeit, Verhalten sowie Taktiken bei Gesprächen und Verhandlungen mit ausländischen Geschäftspartnern und Mitarbeitern.

Damit sind Sie in der Lage, künftig erfolgreicher mit Ihren internationalen Geschäftspartnern zu agieren und zu kommunizieren.

Die deutliche Reduzierung von Reibungsverlusten, Zeitaufwand, finanziellen Einbußen und Missverständnissen zwischen den Geschäftspartnern bedeutet einen erheblichen Mehrwert für Ihr Unternehmen.

## MIT ACCENTA ASIA - FIT IN ALLEN ZIELREGIONEN

Mit Asientrainings fing 2004 alles an. Heute trainiert und coacht Accenta Asia Fach- und Führungskräfte für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit weltweit allen Zielregionen.

Der Gründer von Accenta Asia, Dipl. Kfm. Gerd Schneider, hat selbst 13 Jahre in mehreren Ländern in Ostasien, Nordamerika und Südafrika gelebt und in der Industrie als Führungskraft deutscher Tochtergesellschaften erfolgreich Organisationen im Ausland aufgebaut und restrukturiert. Dabei hat er umfangreiche Erfahrungen mit ausländischen Mitarbeitern und Geschäftspartnern gesammelt.



In Deutschland war er vor seiner Beratertätigkeit als Geschäftsführer für zwei bekannte internationale Industrieunternehmen tätig. Ihm ist sowohl die Sicht internationaler Konzernzentralen als auch die mittelständischer Unternehmen und Tochtergesellschaften bestens vertraut.

LERNEN SIE BEI DEN EXPERTEN  
FÜR ERFOLGREICHE  
AUSLANDS-VORBEREITUNGEN

ACCENTA  ASIA

Interkulturelles Management · Beratung & Training